



DAIS 2024

Diplomado en Acceso Especializado
a Instituciones de Salud

- 01 MARZO A JUNIO 2024 -
DURACIÓN 4 MESES | PRESENCIAL

Viernes 16:00 a 19:00 hrs.
Sábado 09:00 a 14:00 hrs.

ESCANEAR EL CÓDIGO



PROGRAMA

MÓDULO 1

Políticas de Salud y Actualización de Sistema Nacional de Salud

- Evolución del Sistema de Salud Mexicano
- Integración y diferenciación del Sistema
- Evolución de la programación y compras consolidadas
- Programas de Acción Específico
- Diferencias de financiamiento
- Integración de presupuestos
- Conceptos de gasto
- Ramo 12, Ramo 33, Anexo 4, apéndices, 32%, ramos programables

MÓDULO 2

Epidemiología y Mercado, toma de decisiones enfocadas en datos

- Fuentes de información de data
- De los Datos Duros a la Generación de Valor
- Identificación de Herramientas Epidemiológicas
- Epidemiología Asociada a la Demanda de Insumos
- Marketing
- Diseño de Mensajes de Valor Institucional
- Capacitación Médica Asociada al Acceso
- El Mensaje como Mecanismo de Acceso

MÓDULO 3

Economía de la Salud y Propuestas de valor para el desarrollo de mensajes efectivos

- Farmacoeconomía
- Uso de Estudios Económicos por Institución
- Elaboración e Integración de Dossiers para el CSG
- Farmacoeconomía Asociada del Acceso
- Farmacoeconomía y Marketing

MÓDULO 4

Acceso especializado al IMSS

- Lineamientos Legales
- Acceso por Paciente Específico
- Generación de Demanda a través de los Datos
- Acceso a Primer Contacto, Segundo Nivel,
- UMAES, Tercer nivel y Alta Especialidad
- Control de Abasto y Dispensación
- "Torre de Control" y Catalogo II"
- Personalidades importantes
- Tomadores de decisión
- Integración de ofertas de valor
- Análisis económico e integración de mensajes para las áreas administrativas específicas de acceso y ventas

MÓDULO 5

Acceso especializado al ISSSTE

- Sustitución Terapéutica
- Gestión de la Demanda
- Lineamientos Específicos para Inclusión
- Medicamentos e insumos SIN CLAVE
- Grupo Técnico de Actualización Institucional
- Estrategias de inclusión por Nivel de Atención
- Personalidades importantes
- Tomadores de decisión
- Integración de ofertas de valor
- Análisis económico e integración de mensajes para las áreas administrativas específicas de acceso y ventas

MÓDULO 6

Acceso especializado al IMSS Bienestar

- IMSS Bienestar
- FONSABI y Programas Especiales
- CCINSHAE
- PAE y MAS Bienestar
- MUEC (Modelo Único de Evaluación de la Calidad)

MÓDULO 7

Liderazgo asociado al Acceso farmacéutico

- El líder, desde la representación hasta el cierre de eventos
- Perfil específico del liderazgo en áreas terapéuticas
- La empatía como mecanismo de acceso
- Diseño y preparación de presentaciones con un lenguaje de líder
- Lenguaje corporal para presentaciones efectivas
- Asesor de tomadores de decisiones, el mejor amigo del gobierno
- Manejo de objeciones
- Trabajo en equipo y desarrollo organizacional empático

MÓDULO 8

Planeación estratégica informada y documentada (Business Intelligence) aplicada al Acceso

- Evaluación de objetivos rentables
- Establecimiento de competencias
- Planes de contingencia
- El formato administrativo como objeto de valor
- Metas vs Objetivos
- Asociación pro valor
- Reportes de oportunidades y amenazas
- Mesa de negociación
- Diseño de planes inmediatos, mediados y de largo plazo

MÓDULO 9

Administración de contratos, de la licitación a la cobranza

- Compras consolidadas
- Compra bianual
- Organización y comunicación para la cobranza efectiva

MÓDULO 10

Comunicación y relaciones públicas

- Comunicación interna y externa
- Relaciones con medios de comunicación
- Crisis y crisis de imagen